

Die Atrineo AG mit Hauptsitz in Karlsruhe und einer Tochtergesellschaft in Spanien ist ein europaweit tätiges Beratungs- und Softwareunternehmen, welches führende Wissenschaftseinrichtungen (Universitäten, Hochschulen und außeruniversitäre Forschungseinrichtungen) sowie renommierte Spitzenforscher in den Bereichen Strategieentwicklung sowie Transaktionsmanagement (Kooperationen, Start-ups, Mitteleinwerbung sowie IP-Deals) zur Vermarktung von Wissen und Technologien unterstützt.

In den vergangenen drei Jahren hat die Atrineo AG massiv in den Aufbau von Kompetenzen und in die Entwicklung hochspezialisierter Lösungen auf Basis Künstlicher Intelligenz (KI) zur Unterstützung des Innovationsmanagements in Wissenschaftseinrichtungen und Unternehmen investiert. Entstanden sind eine Reihe KI-basierter Lösungen, um komplexe Analyse-Workflows im Innovationsmanagement und Technologietransfer zu unterstützen. Die mit tiefem Domänenwissen der Atrineo AG entwickelten KI-Agenten werden Anwendern u.a. auf einer Automatisierungsplattform (www.atrineo.com/atrihub) verfügbar gemacht.

Zum baldmöglichsten Zeitpunkt suchen wir für den Standort Karlsruhe:

Sales Manager AI Solutions (m/w/d) Innovation, Transfer

Aufgaben

- Definition passgenauer Produktpakete auf Basis der KI-basierten Lösungen und der Automatisierungsplattform AtriHub sowie eigenständige Marktsegmentierung und Zielgruppenanalyse
- Ganzheitliche Steuerung des Vertriebsprozesses von der Identifikation und Erstansprache relevanter Entscheidungsträger bis zum erfolgreichen Vertragsabschluss
- Strukturierte Erfassung von Kundenfeedback und Marktanforderungen sowie Ableitung von Handlungsempfehlungen für das Entwicklungsteam zur nutzerzentrierten Optimierung der KI-Agenten
- Identifikation von über KI-Lösungen hinausgehende Bedarfe an Strategie- oder Transferberatung im Kundenkontakt und qualifizierte Übergabe an den Beratungsbereich der Atrineo AG

Qualifikation und Schlüsselkompetenzen

- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, gerne auch Spanisch
- Überdurchschnittlicher Hochschulabschluss und Begeisterung für die Themen Innovation und KI
- Kenntnis des öffentlichen Wissenschafts- und Innovationssystems
- Erfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger Softwarelösungen oder wissensintensiver Dienstleistungen
- Souveränes, verbindliches und vertrauensvolles Auftreten bei Kunden und Projektpartnern
- Hohes Maß an Eigenmotivation, Gestaltungswillen sowie ausgeprägte unternehmerische Denkweise
- Analytische und konzeptionelle Fähigkeiten, Neugier, Kreativität
- Ergebnisorientierung, Flexibilität, Kommunikations- und Teamfähigkeit

Es erwartet Sie

- Mitarbeit in einem internationalen Team in Karlsruhe
- Angenehmes, unkonventionelles Betriebs- und Arbeitsklima
- Vielseitige Gestaltungsmöglichkeiten und Arbeiten mit neuesten KI-Lösungen
- Einblicke in führende Wissenschaftseinrichtungen, Unternehmen und Regionen

Ansprechpartner

Herr Dipl.-Ing. Nestor Rodriguez, Vorstand Atrineo AG

E-Mail: nr@atrineo.com, Tel. 0721/920979-20